

**SYNOVA S.A.**  
**Advanced Laser Systems**

Das schweizerische Unternehmen Synova S.A. mit Stammsitz in Duillier (bei Genf) stellt zukunftsweisende Laserschneidsysteme her, die auf der patentrechtlich geschützten wasserstrahlgeführten Lasertechnologie Laser MicroJet® beruhen. Synova bietet hochpräzise Lasermaterialbearbeitung für verschiedenste Branchen, z.B. Luft- und Raumfahrt, Energie-, Werkzeug-, Uhren-, Diamanten-, Mikrobearbeitungs- und Halbleiterindustrie.

Um Synova's internationale Aktivitäten zu unterstützen, suchen wir eine(n):

## **Verkaufsingenieur(-in) – Deutschland und Nordeuropa**

Zu Ihrem Aufgabenbereich wird zählen:

- Verkaufsentwicklung für das zugewiesene Gebiet und Kunden
- Entwicklung und Durchführung eines Verkaufsplans, einschliesslich Verkaufsprognose sowie Maximierung von gewinnbringenden Verkäufen und Kundenzufriedenheit
- Übernahme aller Aspekte des Verkaufsprozesses, einschliesslich Leadqualifizierung und Identifikation von Kundenanforderungen, Musterbearbeitung, Angebotserstellung, Verkaufsabschluss und anschliessende Kundenbetreuung
- Planung, Prioritätensetzung und Durchführung von Verkaufsaktivitäten und target account status
- Kommunikation von Synovas Werten und USPs auf Konferenzen und an potenzielle Kunden durch technische bzw. Verkaufspräsentationen

Für diese Position suchen wir einen Kandidaten/ eine Kandidatin mit folgendem Profil:

- Bachelor oder Master of Science in Ingenieurwissenschaften
- 5 Jahre oder mehr Erfahrung beim Verkauf von technischen Anlagen für die Materialbearbeitung im industriellen Bereich
- Nachgewiesene Erfolgsbilanz beim Erreichen von Verkaufszielen und hohes technisches Know-how
- Effektives Zeitmanagement und Organisationseffizienz
- Flexibel, möglich und bereit 50% seiner/ ihrer Zeit zu reisen
- Kommunikationsstark, verhandlungssicher in Deutsch und Englisch sowie sehr gute schriftliche Ausdrucksfähigkeit in beiden Sprachen

In dieser Position werden Sie in Deutschland ansässig sein, aber direkt an den Hauptsitz berichten.

Sind Sie daran interessiert, sich einem schnell wachsenden, innovativen und fortschrittlichen Unternehmen anzuschliessen? Wenn Sie der Meinung sind, die erforderlichen Qualifikationen und Fähigkeiten zu besitzen, um zum Erfolg unseres Unternehmens beizutragen, dann bewerben Sie sich jetzt (Human Resources Department: [hr@synova.ch](mailto:hr@synova.ch)).